

Семинар по интерпретации опросников

Время	Программа семинара	Описание
10:00–10:15	Открытие семинара <ul style="list-style-type: none">Приветствие, представление ведущих семинараЗнакомство с участниками	Ведущие представляются и обозначают план семинара
10:15–11:15	Модуль 1. Теоретическая модель системы оценки ЭРА <ul style="list-style-type: none">Теоретическая основа системы оценки ЭРАОбщие принципы и правила интерпретации опросников	Ведущие рассказывают о теоретической рамке опросников: <ul style="list-style-type: none">Большая шестеркаДеадаптивный эквивалент большой шестеркиСинтетическая модель мотивации Общие принципы и правила интерпретации
11:15–11:30	Перерыв (15 минут)	
11:30–13:00	Модуль 2. Опросник Личностные черты <ul style="list-style-type: none">Шкалы, субшкалы и их интерпретацияОтветы на вопросы участниковГрупповое практическое упражнение по интерпретации опросника	30-40 минут лекционный материал 20-30 минут ответы на вопросы 30 минут отработка на практике (подготовить яркие и сложные профили)
13:00–14:00	Обед (60 минут)	
14:00–15:30	Модуль 3. Опросник Деструктивные стратегии <ul style="list-style-type: none">Шкалы, субшкалы и их интерпретацияОтветы на вопросы участниковГрупповое практическое упражнение по интерпретации опросника	30-40 минут лекционный материал 20-30 минут ответы на вопросы 30 минут отработка на практике (подготовить яркие и сложные профили)
15:30–15:45	Перерыв (15 минут)	
15:45–17:15	Модуль 4. Опросник Карьерные драйверы <ul style="list-style-type: none">Шкалы, субшкалы и их интерпретацияОтветы на вопросы участниковГрупповое практическое упражнение по интерпретации опросника	30-40 минут лекционный материал 20-30 минут ответы на вопросы 30 минут отработка на практике (подготовить яркие и сложные профили)
17:15–17:30	Перерыв (15 минут)	
17:30–18:30	Модуль 5. Сопоставление шкал опросников ЭРА <ul style="list-style-type: none">Сочетания и конфликты шкал опросниковОтветы на вопросы участников	Ведущие рассказывают о противоречиях и сочетаниях шкал всех трех опросников при интерпретации с примерами поведенческих характеристик тестируемых. Можно проговорить про потенциальные профили (антикризисник, продажник)
18:30–19:00	Завершение семинара <ul style="list-style-type: none">Подведение итогов семинараОтветы на вопросы участников	Ведущие подводят итог семинара и отвечают на вопросы участников