



ПАО <ВымпелКом>

ул. 8 Марта, д.10, стр.14
Москва, 127083

Сайт

www.b2b.beeline.ru

Телефон

+7 495 783 0700

Генеральному директору

ООО «Бизнес для бизнеса»

М. Ю. Милинису

Уважаемый Михаил Юрьевич!

Компания ПАО «Вымпелком» совместно с Консалтинговой группой ВІТОВЕ в 2017 году приступила к реализации проекта по совершенствованию системы продаж в сегменте В2В.

Базовым элементом проекта стала разработка модели компетенций менеджеров по продажам В2В. Для этого консультанты провели аудит практик продаж и интервью с представителями 5 целевых аудиторий менеджеров. В ходе аудита деятельность менеджеров по продажам была разделена на направления, которые обеспечивают успешную продажу и развитие отношений с клиентом. Выделенные направления стали основой для модели профессиональных компетенций и формирования профилей категорий менеджеров.

Очень важно, что разработанная модель компетенций позволяет системно подойти к выстраиванию других процессов работы с сотрудниками – отбора, адаптации, оценки, развития. В частности, на ее основе консультанты ВІТОВЕ определили необходимые и достаточные виды инструментов для оценки по компетенциям.

Благодарим Консалтинговую группу ВІ Т О В Е за высокую экспертизу, умение слышать и понимать клиента, за проявленную гибкость в решении поставленных задач и способность быстро перепроектировать проект в зависимости от меняющихся условий.

Рекомендуем Консалтинговую группу ВІТОВЕ как надежного и высокопрофессионального партнера, обладающего высокой клиентоориентированностью.

Подпись

Смирнова О.Н.

**Руководитель департамента
по операционной поддержке бизнеса**